

Flexible Beschaffung

Alles zum Thema Rahmenverträge & Verhandlungsverfahren

Die Themen

- Verhandlungsverfahren und Rahmenverträge – Schlüsselinstrumente bedarfsgerechter Beschaffung
- Ausschreibung & Gestaltungsvarianten von Rahmenverträgen
- Zugang zum Verhandlungsverfahren und rechtssichere Strukturierung
- Flexible Leistungsinhalte (Optionen, Anpassungs-/ Preisgleitklauseln) und nachträgliche Auftragsänderungen

Ihre Referenten



Dr. Jakob Steiff, LL.M.

Rechtsanwalt und Partner,
CMS Hasche Sigle, Frankfurt

Der Referent betreut als Experte des Vergaberechts komplexe Vergabeverfahren sowohl auf Auftraggeber- als auch auf Bieterseite. Auf Basis breiter Mandatserfahrung und weitgefächerten Branchenkenntnis, auch im Infrastruktur- und Sektorenbereich, verfügt er über spezifische Expertise bei der Gestaltung flexibler und effizienter Vergabeverfahren.



Katrin Dietrich

Rechtsanwältin,
Konzernrechtsabteilung,
MVV Energie AG, Mannheim

Die Referentin ist seit 2003 bei der MVV Energie AG zuständig für das Vergaberecht im gesamten Konzern und schult seit vielen Jahren die Einkaufsabteilungen des Konzerns. Neben diesem Gebiet verantwortet sie die Bereiche Wettbewerbs-, Energiewirtschaftsrecht und Energie-Contracting. Zuvor war sie 4 Jahre bei der BASF Schwarzheide GmbH und BASF SE als Rechtsanwältin tätig.

Ziel des Seminars

Vergabeverfahren kämpfen mit dem Ruf, unflexibel, zeit- und kostenräftig zu sein. Es geht aber auch anders. Flexible und zeitnahe Beschaffung, die sich am tatsächlichen Bedarf orientiert. Hierzu werden die vergaberechtlichen Rahmenbedingungen und Instrumente behandelt, insbesondere die Rahmenverträge und das Verhandlungsverfahren.

Das Seminar eignet sich auch gut für Sektorenauftraggeber, die regelmäßig im Verhandlungsverfahren beschaffen. Den Teilnehmern wird vermittelt, wie effiziente Beschaffungsstrukturen mit konkreten Kostenvorteilen verbunden werden können.

Teilnehmerkreis

- Vergabeverantwortliche bei öffentlichen Auftraggebern
- Führungskräfte aus den Bereichen Vergabe und Beschaffung
- Führungskräfte und Einkaufsstellen von Sektorenauftraggebern
- Bieterunternehmen, die sich in Verhandlungsverfahren und Rahmenverträgen rechtssicher bewegen wollen

Ihr Programm im Überblick

Rechtssichere Ausschreibung und Gestaltungsvarianten von Rahmenverträgen

- Bestimmung des Beschaffungsbedarfs und Festlegung der Vergabestrategie
- Rechtliche Rahmenbedingungen für die Ausschreibung von Rahmenverträgen auf Basis aktueller Rechtsprechung
- Ausgestaltung der Basisausschreibung und der Einzelabrufe (Direktabruf, Durchführung eines "Miniwettbewerbs" etc.)
- Inhaltliche Gestaltung von Rahmenverträgen/Vertragsmuster
- Rahmenverträge im Zeitalter elektronischer Beschaffung (z.B. Webshops)
- Rahmenverträge anhand von konkreten Praxisbeispielen
- Rechtsschutzfragen (insbesondere: Verfahrensgestaltung und Rechtsschutzmöglichkeiten auf der zweiten Stufe des Einzelabrufs)

Zugang zum Verhandlungsverfahren und dessen rechtssichere Strukturierung

- Beschaffungsbedarf und Vergabestrategie festlegen
- Rechtliche Voraussetzungen für das Verhandlungsverfahren auf Basis aktueller Rechtsprechung (bei klassischen Auftraggebern und im Sektorenbereich nach der SektVO)
- Neues Vergaberecht 2016 - erweiterter Anwendungsspielraum
- Rechtssichere Strukturierung von Verhandlungsverfahren (Parallelverfahren, Preferred Bidder Verfahren, Informationsstrategien)
- Verhandlungsverfahren anhand von konkreten Praxisbeispielen

Flexible Leistungsinhalte (Optionen, Vertragsgestaltung sowie Preisgleitklauseln)

- Möglichkeiten zur Flexibilisierung des Leistungsinhalts
- Rechtliche Rahmenbedingungen für die Einführung von Optionen, Vertragsverlängerungen und -modifikationen sowie Preisgleitklauseln

Auftragsänderungen während der Vertragslaufzeit

- Rechtliche Möglichkeiten nach § 132 GWB
- Fallbeispiele aus der Praxis

service@forum-institut.de oder Fax +49 6221 500-555

Ja, ich nehme teil am Praxisseminar

☐ Flexible Beschaffung

☐ Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen ☐ per E-Mail ☐ per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

■ **Anmelde-Hotline: +49 6221 500-500**

■ **Tagungs-Nr. 18 09 764**

■ **Internet:**

www.forum-institut.de

■ **Termin/Veranstaltungsort:**

Dienstag, 25. September 2018 in Frankfurt, 09:00 - 17:00 Uhr
Fleming's Selection Hotel Frankfurt City
Eschenheimer Tor 2 · 60318 Frankfurt
Tel. +49 69 427 232-0 · Fax +49 69 427 232-999

■ **Gebühr:**

€ 890,00 (+ gesetzl. MwSt.) inkl. hochwertiger Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

■ **Fragen & Informationen**

Andrea Heim · Tel. +49 6221 500-785 · a.heim@forum-institut.de

■ **AGB**

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.