

📅 18. / 19. Oktober 2018

📍 Radisson Blu Park Royal Palace Hotel Vienna

BUSINESS
circle

Vergabeforum

Österreichs größte Plattform für das öffentliche Auftragswesen
Das neue Reformpaket BVergG 2018

Vergabe Akademie

FACHVERANSTALTUNGEN HERBST 2018

► **Fundierter Einstieg in das Vergaberecht**

Basiswissen für Einsteiger und Update für Praktiker

► **Vergaberechtlicher Lehrgang**

Österreichs führende Fachausbildung für Auftraggeber
und Bieter

► **Fachseminare im Vergaberecht**

Vertiefendes Know-how für Spezialisten

Herzlich willkommen

Teilnehmerstimmen



Eine sehr wertvolle Veranstaltung, die jeder mit dem Vergaberecht befasste Auftraggeber besuchen sollte!

Alexander Prandler, BEWAG

Das Vergabeforum ist ein „MUSS“ für jeden interessierten öffentlichen Auftraggeber.

Walter Markus, MA 48

Ein Fixpunkt im Geschäftsjahr zum Update des Vergabewissens. Sehr gute Vorträge und konstruktive Dialoge.

Rudolf Maier, ANKÖ

Großartig - wie bisher jedes Jahr.

Peter Pospisil, MA 25

Das Vergabeforum ist das Treffen aller relevanten Personen im Vergabebereich in Österreich. Es bietet die Möglichkeit des auf höchster Ebene stattfindenden Erfahrungsaustausches. Ein „Muss“ für jeden, der alle maßgeblichen Experten hören und mit ihnen diskutieren will.

Ernst Koprax, MA 25

Gut wie immer. Die Vortragenden sind sehr kompetent. Die Referate werden jedes Jahr informativer und umfassender. **Eva Maria Andritsch**, Amt der Kärntner Landesregierung

Die aktuelle „Pflichtveranstaltung“ für alle mit Vergaberecht befassten Zuhörer.

Doris Steiner, Doralt Seist Csoklich RAe

Vergaberecht auf höchstem Niveau. Das Highlight des Jahres! **Alexander Somer**, Kommunalkredit Public Consulting

Die beste einschlägige Veranstaltung im Jahr! **Michael Fürst**, BM für Landesverteidigung

Sehr geehrte Damen und Herren!

Das Vergabeforum ist seit 16 Jahren Österreichs führendes Forum für die intensive Diskussion von aktuellen Themen des öffentlichen Auftragswesens. Als größte Plattform für Auftraggeber, Bieter und beratende Berufsgruppen bietet es den jährlichen Rahmen zum Erfahrungs- und Meinungsaustausch.

Das Vergaberecht zählt zu den wirtschaftlich bedeutendsten Rechtsgebieten. Es ist aber auch eine Rechtsmaterie von hoher Komplexität. Hier trifft nationales Recht und Gemeinschaftsrecht zusammen. Öffentliches und privates Recht sowie materielles und Verfahrensrecht sind eng miteinander verzahnt. Es ist von unionsrechtlichen Vorgaben und von der Judikatur des EuGH sowie von der Rechtsprechung der Vergabekontrollbehörden geprägt. Die unionsrechtliche Entwicklung führt zu einer regelmäßigen Anpassung des österreichischen Rechtsrahmens, aktuell durch das neue BVergG 2018. Das Vergabeforum trägt all dem Rechnung.

Auch mit der 16. Durchführung wollen wir den hohen Ansprüchen gerecht werden, die das Vergabeforum kennzeichnen: Vielfalt und hohe Praxisrelevanz der Themen, eine fundierte Aufbereitung der Rechtsprechung sowie Behandlung von praxisrelevanten Spezialthemen, die unter anderem auf die Anregung von Teilnehmern vergangener Vergabeforen zurückgehen.

Die führenden Experten des österreichischen und europäischen Vergaberechts stehen Ihnen als Gesprächspartner in 3 Plenarveranstaltungen und 18 vertiefenden Fachforen mit diesen Schwerpunkten zur Verfügung:

- Update BVergG 2018 und alle Neuerungen im österreichischen Vergaberecht
- Neueste vergaberechtliche Entwicklung auf EU-Ebene
- Aktuelle vergaberechtliche Judikatur einschließlich des vergabe- und zivilrechtlichen Rechtsschutzes

Die Vergabe-Community wächst von Jahr zu Jahr - wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Mit den besten Wünschen



Josef Aicher
Universität Wien



Johannes Schramm
Schramm Öhler RAe



Gerhard Pichler
Business Circle

ZIELGRUPPE

- Das Vergabeforum ist die führende Plattform für den Fach- und Erfahrungsaustausch für Auftraggeber und Bieter in Österreich.
- Das Referententeam vereint die führenden Experten des österreichischen und europäischen Vergaberechts.

BUSINESS
circle

Das Expertenteam



Univ.-Prof. Dr. Josef Aicher war von 1982 bis zu seiner Emeritierung im Jahr 2016 Professor für Unternehmens- und Wirtschaftsrecht an der Universität Wien. Seit 1999 hat er die Funktion eines stv. Vorsitzenden der Übernahmekommission.



Univ.-Prof. Dr. Stefan Bogner ist seit 1998 ordentlicher Professor für Finanzierung an der WU Wien. Daneben berät er seit 30 Jahren die öffentliche Hand u.a. bei Ausschreibungen und in Wettbewerbsfragen.



RA MMag. Dr. Bernt Elsner ist Partner und Leiter der Fachabteilung für Vergabe-, EU-Wettbewerbs- und öffentl. Wirtschaftsrecht bei CMS Reich-Rohrwig Hainz sowie Leiter der CMS-weiten Fachgruppe Public Procurement.



RA Dr. Christian Fink ist seit 10/2014 als selbstständiger Anwalt tätig. Davor war er u.a. bei Heid Schiefer RAe und als Senatsvorsitzender des Bundesvergabeamtes sowie in der Kammer der Architekten und Ingenieurkonsulenten tätig.



Dr. Michael Fruhmann ist Leiter des für die Legistik des Bundesvergaberechts zuständigen Referates im Verfassungsdienst des BM für Verfassung, Reformen, Deregulierung und Justiz-Verfassungsdienst. Er ist österreichischer Delegierter zum Beratenden Ausschuss für das öffentliche Beschaffungswesen der EU-Kommission.



RA Dr. Friedrich L. Hausmann ist Partner und Leiter der Vergaberechtspraxis der PwC Legal AG in Berlin. Seit 1996 berät er öffentl. Auftraggeber und Unternehmen in komplexen Vergabe- und ÖPP-Projekten, insb. im Infrastrukturbereich.



RA Dr. Stephan Heid ist Partner der Kanzlei Heid Schiefer Rechtsanwälte. Er ist Herausgeber und Autor des „Handbuch des Vergaberechts“ (3. Auflage) sowie zahlreicher einschlägiger Fachartikel.



Dr. Kerstin Holzinger ist juristische Mitarbeiterin der Kanzlei Haslinger / Nagele & Partner Rechtsanwälte. Ihre Tätigkeitsschwerpunkte liegen im Vergaberecht sowie im allgemeinen Verwaltungs- und Verfassungsrecht.



RA Dr. Rudolf Lessiak ist Rechtsanwalt und Seniorpartner der Kanzlei Lessiak & Partner. Publikationen u.a. zu Gesellschafts-, Wettbewerbs-, Bauvertrags- und Vergaberecht.



Monika Matschnig ist dipl. Psychologin und Expertin für Körpersprache, Wirkung und Performance. Die ehem. Leistungssportlerin und Bestseller-Autorin ist gern gesehener TV-Gast.



Dr. Clemens Mayr ist seit 2011 Mitglied des Verwaltungsgerichtshofes und dort in den Senaten 4 (u.a. für öffentl. Auftragswesen zuständig) und 22 tätig. Zuvor war er Referent bzw. ab 2008 Abteilungsleiter im BKA VD.



RA Mag. Sebastian Oberzaucher ist Partner bei WOLF THEISS RAe. Schwerpunkte: u.a. Planung und Abwicklung von Ausschreibungen im Infrastruktur- und Gesundheitsbereich. Er ist Vortragender und Autor im Bereich Vergaberecht.



RA Dr. Matthias Öhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er war 1994-96 in der für die Überwachung des öffentlichen Auftragswesens zuständigen Abteilung GD XV B 3 der Europäischen Kommission tätig.



Mag. Hubert Reisner ist Richter des Bundesverwaltungsgerichts, zuvor ab 2002 Senatsvorsitzender des Bundesvergabeamtes. Davor war er u.a. in der Stabsstelle des Amtes der NÖ Landesregierung und in der Volksanwaltschaft.



RA Mag. Martin Schiefer ist Partner der Kanzlei Heid Schiefer und Mitglied des Herausgeber-Beirates der RPA. Spezialgebiete: IT-Beschaffungen, Sozial- & Gesundheitsbereich, Verkehrsdienstleistungen, PPP-Modelle, Gesellschaftsrecht.



Mag. Karin Schnabl ist Richterin am Landesverwaltungsgericht Steiermark. Zuvor war sie Senatsmitglied beim UVS Steiermark und zuständig für Vergabekontrolle, davor Mitarbeiterin des Verfassungsdienstes.



RA Dr. Johannes Schramm, M.B.L.-HSG ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe mit Schwerpunkt Öffentliches Vergabewesen. Er ist Co-Herausgeber und Co-Schriftleiter der Zeitschrift für Vergaberecht und Bauvertragsrecht.



RA Mag. Ulrike Sehrschön ist Partnerin bei Eisenberger & Herzog Rechtsanwälts GmbH. Schwerpunkte: Gewerbe-, Energie-, Datenschutz-, Arzneimittel- und Gesundheitsrecht.



RA Dr. Doris Steiner ist seit 2010 Rechtsanwältin bei Doralt Seist Csoklich RAe. Davor war sie in der Finanzprokurator für Beratung und Vertretung des Bundes in Angelegenheiten des Vergaberechts zuständig.



RA Mag. Gregor Stickler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er führt Vergabeverfahren u.a. in den Bereichen Bau, Facility Management, Finanzierung und PPP durch. Weiters ist er Lehrbeauftragter für Vergabe- und Bauvertragsrecht.

Partner des Vergabeforums



1. Konferenztag Vergabeforum

18. Oktober 2018

9.00 START

Begrüßung **Gerhard Pichler**, Business Circle, und
Eröffnung durch die fachlichen Leiter **Josef Aicher**,
Universität Wien und **Johannes Schramm**, Schramm Öhler RAe

9.05 **ERÖFFNUNGSPLENUM**

**BVergG 2018 – Update zu den wesentlichen Inhalten & Neuerungen
Neueste Judikatur des EuGH**

- Anwendungsbereich des unionsrechtlichen Vergaberechts
- Ausnahmen vom Vergaberecht
- Neues aus Brüssel

Michael Fruhmann, bmvr/j / Verfassungsdienst

11.00 Kaffee und Tee

11.30 **PARALLELE FACHFOREN**

FORUM 1 **Damit die Bestbieterermittlung ihren Zweck erfüllt!**

- Festlegung und Gewichtung der Kriterien in der Nutzwertanalyse zur Bestbieterermittlung
- Von der Messung der Erfüllungsgrade zu den Nutzwerten in den einzelnen Kriterien
- Verhinderung eines unseriösen Preiswettbewerbs an einem Anwendungsbeispiel gezeigt

Stefan Bogner, Wirtschaftsuniversität Wien

FORUM 2 **Spezielle Änderungen in den
Ausschreibungsunterlagen durch das neue BVergG 2018**

- Zurverfügungstellung der Ausschreibungsunterlagen bereits ab dem Zeitpunkt der Bekanntmachung?
- Offenes und nicht offenes Verfahren: Verzicht auf eine formalisierte öffentliche Öffnung der Angebote?
- Verhandlungsverfahren: Mindestanforderungen als nicht verhandelbare Bestandteile der Ausschreibungsunterlagen?
- Beschränkung für Subvergaben bei Ausführung bestimmter „kritischer“ Leistungsteile?
- Beschränkung des Nachweises des Umsatzerlöses mit dem Zweifachen des geschätzten Auftragswertes?

Johannes Schramm, Schramm Öhler RAe

FORUM 3 **Technische und wirtschaftliche Leistungsfähigkeit –
aktuelle Fragen rund um einen Kernbereich der Eignungsprüfung**

- Aktuelle Judikatur und die wichtigsten Änderungen im BVergG 2018
- Welche Mindestanforderungen sind zulässig, welche Nachweise dürfen verlangt werden?
- Spezialfragen: Nachweis durch andere Unternehmer, späterer Wegfall der Eignung etc.

Gregor Stickler, Schramm Öhler RAe

12.30 Mittagessen

13.45

PARALLELE FACHFOREN

FORUM 1 **Bestbieterermittlung durch Bewertungskommission –
Die Weisheit der Vielen?**

- „Spielwiese“ Kommissionsbewertung: wer, wie, worüber?
- Möglichkeiten & Grenzen der kommissionellen Bestbieterermittlung
- Bekämpfbarkeit von Kommissionsfestlegungen & -entscheidungen

Doris Steiner, Doralt Seist Csoklich RAe

FORUM 2 **ProcureLAB – Vergaberecht neu denken!**

- Machen Sie Herausforderungen zu Lösungen.
- Nutzen Sie die Intelligenz des Marktes.
- Setzen Sie Ihr Innovationspotential bei Beschaffungen ein.

Martin Schiefer, Heid Schiefer RAe

FORUM 3 **Ausgewählte Fragen zur Angebotsprüfung**

- EuGH: Behebbarkeit von Mängeln nur bei Offensichtlichkeit – das Ende der „Aicherformel“?
- Vertiefte Angebotsprüfung ab 15% - auch für Liefer- und Dienstleistungsaufträge?

Matthias Öhler, Schramm Öhler RAe

14.45

Kaffee und Tee

15.15

PARALLELE FACHFOREN

FORUM 1 **Die Vergabe von Schienenpersonenverkehrsdiensten**

- Die VO (EG) 1370/ 2007 in der Fassung der Änderungsverordnung (EU) 2016/2338
- Die Einbindung der europäischen Vorgaben in das BVergG 2018
- Nach wie vor relevante Entscheidungen zur Vergabe von Schienenpersonenverkehrsdiensten

Josef Aicher, Universität Wien

Rudolf Lessiak, Lessiak & Partner RAe

FORUM 2 **Datenschutz im Vergabeverfahren**

- Grundsätze laut DSGVO/DSG und Schnittstellen zum BVergG 2018
- Verantwortliche, Auftragsverarbeiter und betroffene Personen im Vergabeverfahren
- Personenbezogene Daten im Vergabeverfahren
- Rechtmäßigkeit der Verarbeitung im Vergabeverfahren
- Datenschutz vs. Teilnahmeantrags- und Angebotsprüfung
- Datenschutz vs. Datenbanken für Eignungsnachweise
- Datenschutz vs. Dokumentationsverpflichtungen

Sebastian Oberzaucher, WOLF THEISS RAe

FORUM 3 **(Vergabe-)rechtliche Herausforderungen bei der
Digitalisierung von Bauprojekten**

- Neue Planungsmethoden (BIM) erfordern neue Verträge
- Neue Schnittstellen, Leistungsbilder, Verantwortlichkeiten
- Neu gedacht: Eigentum an Daten, Urheberrechte, DSGVO

Stephan Heid, Heid Schiefer RAe

16.15

Change Break

16.30

INSPIRATION IM PLENUM

**Ihre Wirkungskompetenz bei Verhandlungen und
schwierigen Gesprächen**

Was immer Sie sagen oder nicht sagen - Ihr Körper lügt nicht. Menschen, die ihre Stärken ins Licht rücken und ihre Schwächen verbergen können, haben eine hohe Wirkungskompetenz. Ist sie ein Naturtalent oder eine Fähigkeit, die man trainieren kann?

Monika Matschnig,

Expertin für Körpersprache, Wirkung und Performance

18.30

Get-together bei der Vergabe-Party 2018

2. Konferenztag Vergabeforum

19. Oktober 2018

9.00 PARALLELE FACHFOREN

FORUM 1 Direktvergabe mit Bekanntmachung – Einsatzgebiete und Abwicklungsbeispiele

- Bekanntmachung und Verfahrensinformation
- Ausgestaltung der Kriterien
- Verhandlungen mit Verfahrensteilnehmern
- Elektronische Abwicklung, Vergaberechtsschutz

Christian Fink, selbstständiger Anwalt

FORUM 2 Das Leistungsbestimmungsrecht des Auftraggebers

- Die besonderen Anforderungen des Auftraggebers als schneller Weg in die Direktvergabe?
- Freiheiten und Grenzen bei der Leistungsbeschreibung – entscheiden die Gerichte, was der Bedarfsträger beschaffen darf?
- Gleiche Maßstäbe in Österreich und Deutschland?

Friedrich Ludwig Hausmann, PwC Deutschland

FORUM 3 Neueste Judikatur des VwGH

- Anwendungsbereich
- Antragslegitimation
- Geldbuße

Clemens Mayr, Verwaltungsgerichtshof

10.00 Kaffee und Tee

10.30 PARALLELE FACHFOREN

FORUM 1 BVergG 2018: Änderungen bei Ausschlussgründen

- Wettbewerbsverzerrende Abreden und Interessenkonflikte
- Erheblich mangelhafte Auftragsausführung
- Nichtvorlage geforderter Nachweise und Bescheinigungen
- Unzulässige Beeinflussung
- Erlangung vertraulicher Informationen
- Irreführende Informationsübermittlung

Bernt Elsner, CMS Reich-Rohrwig Hainz RAe

FORUM 2

In Abstimmung

FORUM 3 Aktuelle Judikatur des BVwG

- Notwendigkeit der Schätzung des Auftragswertes
- Verlust der technischen Leistungsfähigkeit nach Angebotsöffnung
- Nachweis notwendige Versicherung im Rahmen eines Konzerns
- Antragsfrist von Feststellungsanträgen bei Vergabeverfahren ohne vorherige Bekanntmachung

Hubert Reisner, Bundesverwaltungsgericht

11.30 Change Break

11.45 PARALLELE FACHFOREN

FORUM 1 BVergG 2018: Änderungen bei der „Selbstreinigung“

- Nachweis ergriffener Maßnahmen: vollständige Schadensgutmachung, aktive Kooperation mit Ermittlungsbehörden
- Maßnahmenüberprüfung und maximale Dauer der Auftragsperre
- Grenzüberschreitende Sperrwirkung von Gerichtsentscheidungen

Ulrike Sehrschön, Eisenberger & Herzog RAe

FORUM 2 Wege aus dem Vergaberecht

- Ausgenommen aus dem BVergG und doch vergaberechtspflichtig
- Inanspruchnahme „weniger intensiver“ Verfahrenstypen
- Geschätzter Auftragswert, Abgrenzungsregeln & Co

Kerstin Holzinger, Haslinger/ Nagele & Partner RAe

FORUM 3 Aktuelle Entscheidungen der LVwG

- Wann liegt eine Beschaffung nach dem BVergG vor?
- Wann ist die Zuschlagserteilung nicht rechtsgültig?
- Wann ist die Abweichung von Normen nicht gerechtfertigt?
- In welchem Fall sind Exklusivverhandlungen zulässig?

Karin Schnabl, Landesverwaltungsgericht Steiermark

12.45 Change Break

13.00 ABSCHLUSSPLENUM

Brennende Fragen im Vergaberecht

Q & A mit den Vortragenden

14.00 Ende des Vergabeforums und Lunch



Für Anfänger und Spezialisten

Business Circle Vergabe Akademie

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Seminar | 6. / 7. November 2018 oder 12. / 13. März 2019

■ VERGABERECHT FÜR ANFÄNGER

- Basiswissen – Rechtsgrundlagen für die ersten Ausschreibungen
- Wie Sie häufige Fehlerquellen bei Vergabeverfahren erkennen und vermeiden

Gabriele Kondert, Heid Schiefer Rechtsanwälte
Andreas Steindl, SVD Büromanagement

NUTZEN

Sie profitieren von einer verständlichen und praxisgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten wertvolle Hinweise und Empfehlungen für die ersten Ausschreibungen.

ZIELGRUPPE

Das Grundlagen-Seminar ist ideal für Einsteigerinnen und Einsteiger, die über keine bzw. geringe Vorkenntnisse im Vergaberecht verfügen.

Seminar | 8. November 2018 oder 14. März 2019

■ DIE AUSSCHREIBUNG IN DER PRAXIS

- Update für Praktiker – Alle relevanten Schritte des Vergabeverfahrens anhand einer Musterausschreibung
- Mit praktischen Checklisten und Empfehlungen

Martin Schiefer, Heid Schiefer Rechtsanwälte

NUTZEN

Anhand einer Musterausschreibung werden die wesentlichen Schritte eines Vergabeverfahrens gemeinsam erörtert. Sie lernen, wie Sie häufige Fehlerquellen und Stolpersteine erkennen und vermeiden und erhalten praktische Checklisten sowie Tipps und Empfehlungen für Ihre Praxis.

ZIELGRUPPE

Das Aufbau-Seminar ist ideal als Ergänzung zum Grundlagen-Seminar und als Update für Praktiker, die ihr Vergabewissen auffrischen wollen.

Vergaberechtlicher Lehrgang

Die führende Ausbildung für Auftragnehmer,
Auftraggeber und beratende Berufsgruppen
businesscircle.at/vergabelhrgang

FACHLICHE LEITUNG

JOSEF AICHER, Universität Wien
MICHAEL HOLOUBEK, Wirtschaftsuniversität Wien

AUFBAU & METHODIK

Der Lehrgang ist speziell für die berufsbegleitende Weiterbildung konzipiert.

Die Inhalte werden in neun Modulen und einem optionalen Modul in Form von Referaten, Workshops und Fallstudien vermittelt. Komprimierte Theorie und Hintergrundinformationen werden mit Beispielen aus der Praxis kombiniert.

PRÜFUNG & ZERTIFIKAT

Die im Lehrgang erworbenen Qualifikationen werden nach erfolgreich abgelegter Prüfung mit einem in der Praxis anerkannten Zertifikat bestätigt.

Die Zertifikate werden von den fachlichen Leitern Josef Aicher und Michael Holoubek am Ende des Lehrgangs verliehen.

VORAUSSETZUNG

- Die Lehrgangsinhalte bauen auf Grundkenntnissen im Vergaberecht auf. Diese können durch berufliche Erfahrung oder durch ein wirtschaftswissenschaftliches bzw. juristisches Studium erworben sein.
- Wenn Sie keine Vorkenntnisse im Vergaberecht haben, empfiehlt sich der Besuch unserer Business Circle Fachseminarreihe „Fundierter Einstieg in das Vergaberecht“ als Vorbereitung.

MODUL 1 | 15. November 2018

Systematik des Vergaberechts & Vorbereitung des Vergabeverfahrens

MODUL 2 | 16. November 2018

Die Ausschreibungsunterlagen Teil 1

MODUL 3 | 17. November 2018

Die Ausschreibungsunterlagen Teil 2

OPTIONALES MODUL | 21. November 2018 (zusätzlich buchbar)

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

MODUL 4 | 22. November 2018

Verhandlungsverfahren / Vergaberecht & Leistungsvertrag

MODUL 5 | 23. November 2018

Angebot und Bewertung

MODUL 6 | 24. November 2018

Technische Spezifikationen

MODUL 7 | 29. November 2018

Entwicklungen - österreichisches & europäisches Vergaberecht: BVergG 2018
Fallbeispiele - Schriftliche Prüfung

MODUL 8 | 30. November 2018

Aktuelle Judikatur des EuGH / VfGH / VwGH / BVwG
Workshop: Verfahren vor dem BVwG & VwGH

MODUL 9 | 1. Dezember 2018

Vergaberecht vor Zivilgerichten - Fallstudien: Lösung praktischer Fälle
Abschluss und Zertifikatsverleihung

Für Spezialisten: Fachseminare im Vergaberecht

Business Circle **Vergabe Akademie**

DAS NEUE BVergG

Seminar | 20. September 2018, Wien

Holen Sie sich Tipps für die Anpassung Ihrer Ausschreibungsunterlagen und Neuerungen im Verfahrensablauf durch das BVergG 2018

100 praktische Tipps für Ausschreibungsunterlagen

Seminar | 28. November 2018, Wien

Gestaltungsspielräume vergabekonform nutzen. Mit praktischen Musterbausteinen für die Minderung von Schadenersatzrisiken, die Ermessung bei der Bieterauswahl sowie für Jurybewertungen und Vertragsklauseln.

Fachlicher Leiter: **Johannes Schramm**



e-Vergabe leicht gemacht

Seminar | 20. November 2018, Wien

Alles, was Bieter über e-procurement wissen müssen! Sie erhalten Informationen über die elektronische Auftragsvergabe und einen Überblick über sämtliche in Österreich gängigen Beschaffungsportale.

Fachlicher Leiter: **Martin Schiefer**



Vergabe von Gesundheits- & Sozialdienstleistungen

Seminar | 15. November 2018, Wien

Welche Leistungen sind auszuschreiben, welche nicht? Klären Sie Abgrenzungsfragen und holen Sie sich Tipps für Ausschreibungsunterlagen und die Abwicklung des Vergabeverfahrens.

Fachliche Leiter: **Martin Schiefer & Stephan Heid**

Vergabe & Abwicklung komplexer Infrastrukturprojekte

Seminar | 29. November 2018, Wien

Mit Erfahrungsberichten aus den Bereichen Straße, Bahn, Energie, Abfallwirtschaft.

Fachlicher Leiter: **Stephan Heid**



Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

Seminar | 21. November 2018, Wien

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVergG 2018.



Auftragnehmer-Tag Vergaberecht für Bieter

Seminar | 5. Dezember 2018, Wien

Dieses Seminar widmet sich speziell den Fragen und Themen der Bieter.

Durchschauen Sie die Tricks der Auftraggeber. Vermeiden Sie Fehler. Gestalten Sie Ihre Angebote optimal.

Und holen Sie sich Ihr Update zum BVergG 2018. Für mehr Erfolg im Wettbewerb um öffentliche Aufträge.

Fachlicher Leiter: **Matthias Öhler**

Verhandlungsverfahren NEU nach BVergG 2018

Seminar | 27. November 2018, Wien

Mit dem BVergG 2018 wird das Verhandlungsverfahren zum neuen Regelverfahren.

Klären Sie, wann es zum Einsatz kommt und erfahren Sie, worauf Sie bei der Vorbereitung und Durchführung achten sollten.

Fachlicher Leiter: **Gregor Stickler**



Wege aus dem Vergaberecht

Seminar | 4. Dezember 2018, Wien

Wann ist die Inanspruchnahme „weniger intensiver“ Verfahrenstypen möglich? Klären Sie Zusammenrechnungsregeln und Losregel sowie Fragen der Abgrenzung und Auftragswertberechnung.

Fachliche Leiterin: **Kerstin Holzinger**



INFORMIEREN & ANMELDEN

Detaillierte Inhalte, Ablauf
und Anmeldung
unter

businesscircle.at/vergabe-akademie

Anmeldung

businesscircle.at/vergabeforum
anmeldung@businesscircle.at



Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an!

Cita Doci, Organisation
T +43 1 /522 58 20-13

Vergabeforum, 18. / 19. Oktober 2018

Teilnahmegebühr (Preise exkl. MwSt.)

- Für beratende Berufsgruppen und Vertreter von Dienstleistungsunternehmen EUR 1.599
- Sonderkonditionen für Auftraggeber und Bieter
 - 1 Teilnehmer EUR 999
 - 2 Teilnehmer EUR 1.599
 - 3 Teilnehmer EUR 2.099

Leistungen

Digitale Vortragsdokumentation, volle Verpflegung und gemeinsames Abendprogramm

Veranstaltungsort

Radisson Blu Park
Royal Palace Hotel Vienna
Schlossallee 8, 1140 Wien
Tel.: +43 (1) 89110
www.austria-trend.at/de/



Veranstalter

Business Circle Management Fortbildungen GmbH
Ölzeltgasse 3, A-1030 Wien
T: +43 1 /522 58 20, Fax-DW: 18

businesscircle.at/vergabe-akademie
anmeldung@businesscircle.at

Vergabe-Akademie

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Vergaberecht für Anfänger, EUR 1.499

- 6. / 7. November 2018
- 12. / 13. März 2019

Die Ausschreibung in der Praxis, EUR 899

- 8. November 2018
- 14. März 2019

Vergaberecht für Anfänger & Die Ausschreibung in der Praxis, EUR 1.999

- 6. / 7. / 8. November 2018
- 12. / 13. / 14. März 2019

Vergaberechtlicher Lehrgang

9 Tagesmodule, 15. November - 1. Dezember 2018, EUR 4.699

Optionales Modul für Sektoren-Auftraggeber, 21. November 2018, EUR 499 (Preis gilt nur für Lehrgangsteilnehmer)

Fachseminare im Vergaberecht 2018

Das neue BVergG	20. September 2018
Vergabe von Gesundheits- & Sozialdienstleistungen	15. November 2018
e-Vergabe leicht gemacht	20. November 2018
Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber	21. November 2018
Verhandlungsverfahren NEU	27. November 2018
100 praktische Tipps für Ihre Ausschreibungsunterlagen	28. November 2018
Vergabe und Abwicklung komplexer Infrastrukturprojekte	29. November 2018
Wege aus dem Vergaberecht	4. Dezember 2018
Auftragnehmer-Tag: Vergaberecht für Bieter	5. Dezember 2018

Fachseminare 1 Tag EUR 899
(alle Preise exkl. MwSt.)

Vorteilspreis bei frühzeitiger Buchung des Vergaberechtlichen Lehrgangs oder eines Fachseminars

EUR 100 Rabatt bei Buchung & Zahlung bis 2 Monate vor der Veranstaltung

EUR 50 Rabatt bei Buchung und Zahlung bis 1 Monat vor der Veranstaltung

Sie können den Frühbucherbonus bei Zahlung in Abzug bringen.

Informieren und gleich buchen
unter

businesscircle.at/vergabe

Bleiben Sie mit unserem Newsletter bestens informiert:
businesscircle.at/news

Werden Sie unser PARTNER! Kontaktieren Sie Georg Reiser,
Tel: +43/(0)1/522 58 20-10, reiser@businesscircle.at