

Persbericht

Date 22 september 2020

Page 1 of 3

Sujet **Europese Fusie en overnamemarkt: sombere
vooruitzichten maar ook kansen : European M&A
Outlook 2020**

CMS Belgium
Chaussée de La Hulpe 178
1170 Brussels
Belgium

Bianca Zweegman
Business Development Manager

Tel: +32 2 674 85 61
Email: [Bianca.Zweegman@cms-
db.com](mailto:Bianca.Zweegman@cms-db.com)
www.cms.law

De COVID-19-pandemie heeft een grote weerslag op de Europese fusie- en overnamemarkt. De vooruitzichten voor transacties in Europa zijn somber. Toch zijn er kansen en mogelijkheden voor degenen die risico's durven te nemen. Dat blijkt uit de door CMS en Mergermarket gepubliceerde achtste editie van de European M&A Outlook.

Het rapport biedt gedetailleerde inzichten omtrent het transactiesentiment in de Europese M&A-markt. Hiervoor zijn de meningen van 230 senior leidinggevendenden van in Europa gevestigde ondernemingen en private equity-partijen voor het komende jaar gepeild.

Daling Europese transacties met 31%

Volgens gegevens van Mergermarket is het aantal Europese transacties in de eerste helft van 2020 met 31% gedaald tot 2.800 transacties en is de totale waarde van de transacties in vergelijking met dezelfde periode in 2019 met 29% gedaald tot 262,9 miljard euro. De cijfers voor de omvang en de waarde voor het tweede kwartaal zijn de laagste kwartaalcijfers sinds 2013.

Het lijkt erop dat deze periode van volatiliteit blijft aanhouden. Maar liefst 74% van de respondenten geeft aan dat door de pandemie hun bereidheid om deals te sluiten is verminderd en 65% overweegt helemaal geen M&A-activiteit, ten opzichte van 45% vorig jaar. Slechts 2% van de respondenten verwacht dat hun dealactiviteit dit jaar zal toenemen, vergeleken met 27% in 2019. Meer dan de helft van de ondervraagde personen (53%) verwacht dat transactieactiviteiten de komende twaalf maanden aanzienlijk zullen afnemen.

Stefan Brunnschweiler, Hoofd van de Corporate/M&A Praktijkgroep bij CMS: "Naast de ontwrichting door COVID-19 zullen de Amerikaanse verkiezingen in november, het einde van de overgangsperiode van de Brexit en de verslechterende relatie tussen China en het Westen ervoor zorgen dat de omstandigheden voor investeerders nog moeilijker worden."

Kansen op het gebied van 'distressed' M&A

Tegelijkertijd zullen er waarschijnlijk kansen ontstaan op het gebied van 'distressed' M&A. Van de respondenten verwacht 90% dat het aantal herstructurerings zal toenemen. Bijna driekwart van de kapitaalcrachtige private equity-partijen zegt belangstelling te hebben voor 'distressed' en 'turnaround'-kansen en geeft aan dat er mogelijkheden zijn voor degenen die de uitdagingen en kansen van deze instabiele periode durven te omarmen.

Andere belangrijke bevindingen uit het rapport zijn onder andere:

- Ondernemingen die het moeilijk hebben, zullen met name weinig steun vinden bij corporate overnames. Slechts 14% van de ondernemingen gaf aan dat ze op dit moment zouden overwegen om noodlijdende ondernemingen te verwerven. Ruim 80% van die respondenten zegt daarentegen dat het aankopen van nieuwe technologieën een van de twee belangrijkste drijfveren voor transacties is.
- 'Non-distressed' transacties plaatsvinden in de sectoren die tijdens de lockdown het meest veerkrachtig zijn gebleken, zoals technologie, media en telecommunicatie (TMT), financiële dienstverlening, farmaceutische, medische en biotechnische industrie en de maakindustrie. De respondenten verwachten dat TMT (68%) en de farmaceutische, medische en biotechnische industrie (38%) het komende jaar de twee sectoren met de meeste Europese M&A-activiteit zullen zijn. De sectoren die het hardst zijn getroffen door COVID-19, waaronder de luchtvaart-, retail-, vrijetijds- en horecasector, zullen moeite hebben om potentiële kopers te vinden zonder akkoord te gaan met veel lagere waardebeoordelingen.

Vincent Dirckx, hoofd van de Corporate/M&A Praktijkgroep bij CMS België, vult aan : In de Benelux daalde de M&A-activiteit in volume met 33% en de waarde daalde met 79% uitgedrukt in miljard euro. Tijdens de lockdown hebben onze teams echter de kans aangegrepen om meer tijd te investeren in het opbouwen van relaties en het opbouwen van onze pijplijn.

- Noord-Amerika wordt beschouwd als de meest aantrekkelijke overzeese markt; bijna twee derde (63%) van de respondenten voorspelt dat dit het komende jaar de belangrijkste niet-Europese doelregio voor Europese kopers zal zijn. Met 35% volgt de regio Azië-Pacific op afstand op de tweede plaats.

Onderzoeksmethode

Het tweede en derde kwartaal van 2020 deed Mergermarket onderzoek onder senior leidinggevendenden van 170 ondernemingen en 60 private equity-organisaties die gevestigd zijn in Europa naar hun verwachtingen voor de Europese M&A-markt in het komende jaar. Alle respondenten zijn in de afgelopen twee jaar betrokken geweest bij een M&A-transactie. Alle antwoorden zijn anoniem en de resultaten zijn als totaal opgenomen.

- END -

Contact:

Bianca Zweegman
Business Development Manager
+32-26-74-85-61
bianca.zweegman@cms-db.com

Lindsay Spivak
PR Manager, EMEA, Acuris
Email: Lindsay.spivak@acuris.com

Opmerkingen voor de redacteuren :

CMS werd opgericht in 1999 en is één van de 10 grootste full-service kantoren op basis van het aantal advocaten (Am Law 2018 Global 100). Met haar 70+ kantoren in 40+ landen wereldwijd en meer dan 4,800 advocaten beschikt CMS over een langlopende ervaring als juridische raadgever voor vele bedrijven, zowel op nationaal als op internationaal vlak. Van grote multinationals en MKB tot ondernemende start-ups. CMS biedt de technische nauwkeurigheid, strategische uitmuntendheid en langdurige samenwerking om elke klant voorop te houden in de door hem gekozen markten.

CMS heeft ervaring in 19 praktijken en sectoren, waaronder Corporate/M&A, Energy & Climate Change, Funds, Life Sciences & Healthcare, TMC, Tax, Banking & Finance, Commercial, Competition & EU, Dispute Resolution, Employment & Pensions, Intellectual Property and Real Estate & Construction.

Meer informatie vindt u op **cms.law**