

Journal

El Comercio

Date

July 18, 2016

Profile

One of Peru's main economic & business weekly printed with El Comercio

Section

Economía

Description: An interview with Rafael Suárez de Lezo, Managing Partner of CMS Albiñana & Suárez de Lezo and member of the executive committee of CMS in the print version of this weekly. The executive explains that CMS is in talks with potential local partners. The interview also focused on CMS' interest in Peru and the size of their operation in the world.

CMS operará en el Perú

Servicios. La firma multinacional de abogados espera iniciar sus actividades en nuestro país en dos o tres meses, vía sociedad con un estudio local.

CARLOS HURTADO DE MENDOZA

Una de las firmas de abogados más grandes del mundo, la multinacional CMS (que tiene oficinas en 34 países), está ultimando los detalles para operar en el Perú. Así lo destaca a Día1 Rafael Suárez de Lezo, socio director y miembro del comité ejecutivo de la compañía.

“Estamos terminando las negociaciones con una prestigiosa firma de abogados en Lima, que es de las más importantes en el Perú, para asociarnos y que se convierta de esta forma en nuestro partner local”, explica el ejecutivo a este suplemento. Añade que el acuerdo se cerraría en breve, para que CMS pueda iniciar sus actividades en nuestro país dentro de dos o tres meses.

Pero, ¿por qué el Perú? Suárez de Lezo explica que esta expansión forma parte del plan que ha desarrollado la firma para crecer en Sudamérica, donde solo tiene –de momento– una operación (en Brasil). “La región es muy importante para nosotros y por eso proyectamos sumar oficinas en el Perú, Chile y Colombia este año, operaciones que se complementarán con nuestra base en Brasil”, apunta quien, como se ha dicho, represen-

Nuestro país, junto a Chile y Colombia, constituirá las tres nuevas operaciones de CMS en Sudamérica, que ya opera en Brasil.

La firma está presente en 34 países y emplea a más de 3.200 abogados alrededor del mundo. Factura más de US\$1.000 millones cada año.

ta a una firma que opera en 34 países, con más de 3.200 abogados y una facturación anual de más de US\$1.000 millones.

El ejecutivo añade que el crecimiento sostenido de la economía peruana –por encima del 3% este año– y el alto número de las empresas multinacionales que trabajan en nuestro país (algunas de las cuales son de origen español), así como la posibilidad de que otra buena cantidad de compañías peruanas se expandan hacia el



La negociación con el partner peruano de CMS está muy avanzada, ha destacado a Día1 Rafael Suárez de Lezo, socio director del grupo.

extranjero, son razones suficientes para que firmas como CMS viren su atención hacia nuestro mercado.

EL ARRIBO AL PAÍS

Suárez de Lezo señala, por cierto, que –hacia finales de mes– volverán a reunirse con su potencial socio para afinar el acuerdo. Respecto de la forma como desarrollarán la operación peruana, el ejecutivo refiere que el socio local tendrá gran parte de soberanía para tomar decisiones respecto de la gestión

en nuestro país, y que el resto de decisiones se tomarán en el comité ejecutivo global, que asumirá a un miembro del despacho peruano.

“Nosotros suministramos de una serie de servicios vinculados al marketing, las comunicaciones, los recursos humanos y la tecnología, desde nuestra oficina CMS Legal, basada en Fráncfort (Alemania). Capacitaremos a los mejores abogados peruanos enviándolos a nuestras oficinas en el resto del mundo”, finaliza.