

## NOTA DE PRENSA

CMS Albiñana & Suárez de Lezo

<b>Fecha</b>	22 de marzo de 2017
<b>Páginas</b>	2
<b>Asunto</b>	El ritmo de fusiones y adquisiciones aumenta en Europa a pesar del Brexit

Paseo de Recoletos 7-9  
28004 Madrid  
España  
T +34 91 451 90 19  
info@cmslegal.com  
cms.law

## El ritmo de fusiones y adquisiciones aumenta en Europa a pesar del Brexit

- Los inversores asiáticos y el capital riesgo espolearán el mercado de M&A europeo en 2017
- La Unión Europea registró más operaciones en 2016 que cualquier región incluido Norteamérica
- Tras la crisis financiera, se ha reequilibrado la asunción de riesgos por parte de los compradores, que exigen más garantías

**Madrid, 22 de marzo de 2017** – Las fusiones y adquisiciones empresariales en Europa continúan a buen ritmo, según el estudio *CMS European M&A Study 2017*, elaborado por la firma global de abogados CMS y que ha tenido en cuenta un total de 3.200 operaciones.

En 2016, la actividad se mantuvo a niveles récord por número de operaciones frente a los años de la crisis financiera, aunque por volumen descendió un 18% frente a 2015. En concreto, el cuarto trimestre fue el mejor del año, a pesar de la aprobación del referéndum de salida de Reino Unido de la Unión Europea (Brexit). De hecho, el país vivió un boom particular de operaciones procedente de inversores foráneos aprovechando la debilidad de la libra. Todo ello contribuyó a que en 2016, Europa consiguiera protagonizar más operaciones que cualquier otra región, incluido Norteamérica.

Por su parte, los inversores asiáticos y el capital riesgo mantuvieron un interés alto en objetivos europeos, y seguirán espoleando el mercado en 2017, de acuerdo con el estudio de CMS, que en España opera con la marca CMS Albiñana & Suárez de Lezo.

El informe refleja cambios en la asignación de riesgos en 2016 y 2017, en comparación con los años previos de crisis financiera. Para Stefan Brunnschweiler, director de corporate/M&A global de CMS: "los compradores se están volviendo más conservadores, asumiendo menos riesgos, y dejando un riesgo residual mayor para los vendedores".

En concreto, la asignación de riesgos difiere y se aplican normas distintas, dependiendo del tamaño de la operación. Por ejemplo: en operaciones de más de 100 millones de euros, los ajustes de precio (*earn-out*) son menos frecuentes, y el límite de responsabilidad es proporcionalmente más bajo. El año 2016 fue récord en uso de estas cláusulas en todo el mundo. Y es que la mayoría de los compradores ya no están dispuestos a pagar el precio total por adelantado. El 22% de las operaciones analizadas tuvieron un componente de *earn-out*. El mayor porcentaje se produjo en sectores innovadores como medioambiente (33%), tecnología y media (28%), consumo (26%) e industria (26%).

### **Trump y el M&A**

Según el estudio, las empresas norteamericanas tendrán cada vez mayores incentivos para realizar operaciones en su territorio, dado el nuevo entorno regulatorio más proteccionista y con impuestos más bajos. A medida que se van aclarando las prioridades de la nueva administración estadounidense, específicamente la política de "America First", la mayoría de los analistas consideran que habrá un boom de corto a medio plazo en Estados Unidos en el mercado de M&A.

Según Stefan Brunnschweiler, "las empresas tendrán que afrontar retos organizativos importantes en 2017, como la digitalización y cambios en su modelo de negocio, y también se enfrentarán a la incertidumbre política causada por las elecciones francesas, holandesas y alemanas, así como por el impacto del Brexit. No obstante, creemos que el mercado de M&A europeo continuará ofreciendo oportunidades este año". CMS analiza en su estudio más de 3.200 operaciones, en particular, 443 de 2016, y 2045, de entre 2010 y 2015.

**- FIN -**

### **Contacto de prensa**

Enrique Calatrava

+34 660 80 76 54

[enrique.calatrava@cms-asl.com](mailto:enrique.calatrava@cms-asl.com)

### **Información acerca de CMS:**

Fundada en 1999, CMS se encuentra entre las 10 primeras firmas legales de servicios íntegros en cuanto a número de abogados (Am Law 2015 Global 100). Con 65 oficinas en 35 países de todo el mundo y más de 3.400 abogados, CMS tiene una gran experiencia tanto en el asesoramiento en sus jurisdicciones locales como a nivel internacional. CMS asesora a un gran número de compañías del Fortune 500, el FT European 500 y la mayoría del DAX 30. Sus ingresos alcanzaron los 1.010 millones de euros en 2015.

CMS ofrece una gran experiencia en 19 áreas de práctica y sectores especializados tales como Corporate/M&A, Energía, Fondos, TMC, Fiscal, Bancario y Financiero, Mercantil, Competencia, Procesal, Laboral, Propiedad Intelectual e Inmobiliario.

Si desea obtener más información, visite [www.cmslaw](http://www.cmslaw).

Oficinas de CMS y asociadas: Aberdeen, Algiers, Ámsterdam, Antwerp, Barcelona, Beijing, Belgrado, Berlín, Bogotá, Bratislava, Bristol, Bruselas, Bucarest, Budapest, Casablanca, Colonia, Dubai, Dusseldorf, Edimburgo, Frankfurt, Ginebra, Glasgow, Hamburgo, Hong Kong, Estambul, Kiev, Leipzig, Lisboa, Ljubljana, Londres, Luxemburgo, Lyon, Madrid, Medellín, Ciudad de México, Milán, Montenegro, Moscú, Múnich, Muscat, París, Podgorica, Praga, Río de Janeiro, Roma, Santiago de Chile, Sarajevo, Sevilla, Shanghai, Sofía, Estrasburgo, Stuttgart, Teherán, Tirana, Utrecht, Viena, Varsovia, Zagreb and Zúrich.