



Formations cursus 2011 Marchés publics

TARIFS DÉGRESSIFS

De 10 à 30 % de réduction
pour les inscriptions
multiples**

L'essentiel des marchés publics

Un jour pour comprendre.

OBJECTIFS

- Maîtriser l'essentiel des marchés publics en ayant une vision claire et synthétique de la réglementation et des procédures de marchés publics.
- Utiliser le vocabulaire inhérent aux marchés publics.

PUBLIC CONCERNÉ

- Toute personne désirant mieux connaître les différentes étapes de la passation et de l'exécution des marchés publics.

FORMATEURS

Louis VANSNICK, Avocat
Paques-Nopere-Thiébaud
Assistant - UCL
Christophe THIEBAUT, Avocat Associé
Paques-Nopere-Thiébaud
Assistant - UCL
Maître de conférences - FUCAM

PROGRAMME

Définir les préalables à la passation des marchés publics

- Déterminer les besoins à satisfaire.
- Formuler les spécifications techniques.
- Fixer les prix.
- Définir les critères de choix et leur pondération.
- Maîtriser la notion de variante.

Distinguer les seuils et leurs règles de calcul

Les procédures : définitions, contraintes et présentation

L'examen des candidatures et des offres

- La présentation des offres par les candidats.
- La sélection des candidatures par le pouvoir adjudicateur.
- Analyser et classer les offres.
- Choisir l'attributaire.

L'achèvement de la procédure et le contrôle des marchés

- Rapport de présentation, information des candidats, notification, avis d'attribution.
- Les contrôles des marchés.

L'exécution des marchés

- Test de connaissances : test sur les acquis de la formation.

1 jour • Bruxelles - Namur • code 1201

Prix : 600 € HT

Prix spécial* : 620 € HT

Bruxelles

le 26 avril 2011 / le 25 novembre 2011

Namur

le 19 septembre 2011

* Tarif réservé aux collectivités locales

Le cahier spécial des charges

Atelier - De l'analyse des besoins à sa rédaction.

OBJECTIFS

- Identifier clairement les besoins d'un pouvoir adjudicateur.
- Rédiger un cahier spécial des charges exhaustif.
- Éviter les irrégularités dans son contenu.

PUBLIC CONCERNÉ

- Toute personne amenée à rédiger un cahier spécial des charges à l'occasion d'une procédure de passation d'un marché public.

FORMATEUR

Christophe DUBOIS
Avocat
CMS DeBacker

APPROCHE

Résolument pratique, cette formation permet au travers de l'application de méthodes concrètes et d'études de cas de maîtriser l'ensemble des apports théoriques.

PROGRAMME

Aborder la rédaction d'un cahier spécial des charges (CSC)

- Identifier les questions à se poser préalablement.
- Définir ses besoins.
- Méthode pour rédiger le CSC.
- Acheter seul ou en groupe : marché conjoint, centrales de marchés ou d'achats...
- Déterminer la procédure.

Maîtriser le champ d'application du cahier général des charges (CGC)

- Identifier les cas dans lesquels il faut s'y référer.
- Intégrer la structure du CGC.
- Examiner les conditions dans lesquelles le CSC peut déroger au CGC : bien motiver cette décision.

Analyser les clauses sensibles du CSC

- La définition de l'offre.
- Les critères de sélection.
- Les critères d'attribution et leur pondération.
- La validité de l'offre.
- Le cautionnement.

Les actions à mener en cas d'irrégularités du CSC

1 jour • Bruxelles - Namur • code 1204

Prix : 600 € HT

Prix spécial* : 620 € HT

Bruxelles

le 28 mars 2011 / le 16 décembre 2011

Namur

le 30 septembre 2011

* Tarif réservé aux collectivités locales

Renseignements complémentaires : Tél. +32 (0)2 533 10 20 - E-mail : cursus@ifexecutives.com

À retourner à IFE Benelux par fax au +32 (0)2 534 89 81

Je souhaite m'inscrire à la formation :

- L'essentiel des marchés publics (code 711201) et je choisis :

Bruxelles : le 26 avril 2011 le 25 novembre 2011

Namur : le 19 septembre 2011

- Le cahier spécial des charges (code 711204) et je choisis :

Bruxelles : le 28 mars 2011 le 16 décembre 2011

Namur : le 30 septembre 2011

* -10 % pour le 2^e participant, -20 % pour le 3^e participant, -30 % pour le 4^e participant et les suivants
Valable pour l'inscription de plusieurs personnes d'un même établissement à la même formation,
aux mêmes dates

Nom : Prénom :

Fonction : Société :

N° TVA :

Tél. :

Fax :

Adresse :

..... E-mail* :

* indispensable pour vous adresser votre convocation

CUF117A F1

Pour modifier vos coordonnées ou pour ne plus recevoir de fax
Tél. : 02 533 10 20 - E-mail : correctionbdd@ifexecutives.com

S'initier aux marchés publics de travaux

Identifier les phases de préparation, de passation et de gestion du marché.

OBJECTIFS

- Cerner les spécificités juridiques et opérationnelles des marchés de travaux.
- Identifier les différents acteurs, leur rôle et leur responsabilité.
- Maîtriser toutes les étapes, en passant par les litiges liés à l'attribution et à l'exécution des marchés.

PUBLIC CONCERNÉ

- Toute personne désirant maîtriser les différentes étapes de la passation et de l'exécution des marchés publics de travaux.

FORMATEURS

François MOÏSES
Avocat au Barreau de Liège
elegis - Hannequart & Rasir

Renaud SIMAR
Avocat
elegis - Hannequart & Rasir
Collaborateur - ULg

PROGRAMME
Définir le cadre général des marchés publics de travaux

- Déterminer les intervenants dans une opération de travaux.
- Identifier les diverses étapes de la passation d'un marché : déterminer les différentes pièces contractuelles ; sélectionner les offres et les candidatures.
- Étude de cas : la pondération des critères.
- Préparer au mieux son marché : identifier les pièces constitutives du marché ; choisir les assurances les plus adaptées à son opération ; organiser son chantier.

Optimiser l'exécution financière de ses travaux

- Fixer les prix.
- Expliquer les principes de rémunération de l'entrepreneur : l'actualisation et la révision ; les délais de paiement.
- Identifier les éléments pour élaborer le cahier spécial des charges.

Gérer au mieux l'exécution de ses travaux

- Les incidents en cours d'exécution : l'arrêt des travaux, les mesures coercitives.
- Clôturer le marché : les documents fournis après exécution, les réclamations.
- Test de connaissances : test sur les acquis de la formation.

2 jours • Bruxelles • code 1205

Prix : 1 220 € HT

Prix spécial* : 1 090 € HT

Bruxelles

19-20 mai 2011 / 24-25 octobre 2011

* Tarif réservé aux collectivités locales

Procédures négociées et marchés publics de faible montant

Maîtriser leurs caractéristiques.

OBJECTIFS

- Se familiariser avec les différentes procédures de passation tant du côté acheteur que du côté entreprise.
- Intégrer les bons réflexes et les bonnes questions dans la préparation d'un marché.

PUBLIC CONCERNÉ

- Responsables de marchés
- Acheteurs
- Rédacteurs et techniciens chargés de la passation et de la gestion des marchés.

FORMATEUR

Véronique VANDEN ACKER
Partner
Field Fisher Waterhouse LLP

APPROCHE

L'acquisition des connaissances est contrôlée par des questionnaires oraux et écrits tout au long de la session.

PROGRAMME
Cerner le cadre juridique des marchés publics

- Analyser les dispositions du droit communautaire et national.
- Maîtriser les procédures de sélection des candidats / d'attribution du marché : les choisir, les mettre en œuvre et y répondre.

Choisir la procédure d'attribution

- Identifier les hypothèses dans lesquelles il est possible de recourir à la procédure négociée.
- Analyser les modalités de publicité et de consultation.
- Exercice d'application : qualifier le marché et choisir la procédure d'attribution.

Estimer la valeur du marché

- Maîtriser les règles de calcul de la valeur du marché.
- Identifier l'impact de la durée du marché.
- Exercice d'application : calculer la valeur du marché.

Mettre en œuvre une procédure négociée

- Examiner les règles et principes qui s'appliquent à la procédure négociée.

- Établir la stratégie de sélection des candidats et d'attribution du marché.
- Exercice d'application : rédiger un avis de marché / un cahier spécial des charges.

Décrypter les différents contrôles pesant sur les marchés publics

- Les contrôles administratifs.
- Zoom sur le contentieux au Conseil d'État et à la CJUE.
- Étude de cas : examen d'un cas litigieux.
- Test de connaissances : évaluer ses connaissances.

2 jours • Bruxelles • code 1206

Prix : 1 220 € HT

Prix spécial* : 1 090 € HT

Bruxelles

28-29 avril 2011 / 5-6 octobre 2011

* Tarif réservé aux collectivités locales

Renseignements complémentaires : Tél. +32 (0)2 533 10 20 – E-mail : cursus@ifexecutives.com

À retourner à IFE Benelux par fax au +32 (0)2 534 89 81

Je souhaite m'inscrire à la formation :

 S'initier aux marchés publics de travaux (code 711205) et je choisis :
Bruxelles : 19-20 mai 2011 24-25 octobre 2011

 Procédures négociées et marchés publics de faible montant (code 711206)
et je choisis :
Bruxelles : 28-29 avril 2011 5-6 octobre 2011

* -10 % pour le 2^e participant, -20 % pour le 3^e participant, -30 % pour le 4^e participant et les suivants
Valable pour l'inscription de plusieurs personnes d'un même établissement à la même formation,
aux mêmes dates

 Nom : Prénom :
Fonction : Société :
N° TVA :
Tél. :
Fax :
Adresse :
E-mail* :

* indispensable pour vous adresser votre convocation

CUF117A F1

 Pour modifier vos coordonnées ou pour ne plus recevoir de fax
Tél. : 02 533 10 20 - E-mail : correctionbdd@ifexecutives.com